

FORMATION COURTIERS EN PRET PROFESSIONNEL

399 EUROS NET DE TVA*

CIBLES

La formation s'adresse à tous les professionnels justifiant d'un statut d'IOBSP :

- Courtiers en crédit
- Mandataires d'Intermédiaires en Opérations de Banque et Services de Paiement (MIOB)
- Conseillers en Gestion de Patrimoine - CGP
- Conseillers bancaires
- Agents Immobilier

DURÉE

60 HEURES

PRÉREQUIS

NIVEAU

Pas de niveau requis.

TECHNIQUES

Prérequis nécessaires à minima maîtrise de la langue française, utilisation d'un ordinateur, connexion internet et notions du budget d'un ménage.

OBJECTIFS

Acquérir des compétences en matière juridique, économique et financière pour exercer un complément d'activité Crédit aux Professionnels.

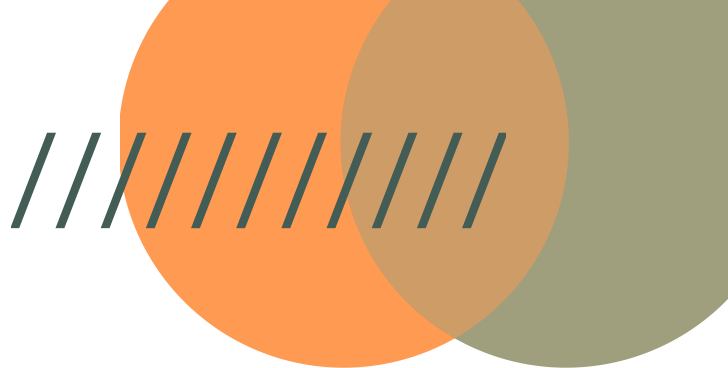
DOCUMENTS REMIS

- Une attestation de formation ;
- Une attestation de réussite si les conditions requises pour l'obtention des compétences sont remplies ;
- Des feuilles de suivi du stage en e-learning ;
- Une attestation d'assiduité constatant que le Stagiaire a bien suivi toutes les heures de formation ;
- Les règles de validation des quiz ;
- Les statistiques et justificatifs de connexion en e-learning.



* Selon le mode de formation choisit

PROGRAMME DE LA FORMATION



Module 1 - Créer une relation client afin de fidéliser le professionnel (e-learning 4 heures)

Séquence 1 - La protection du client

Séquence 2 - La prévention des conflits d'intérêts

Quiz de validation des compétences

Module 2 - Savoirs généraux sur les professionnels (e-learning 18 heures)

Séquence 1 : Qu'est-ce qu'un professionnel ?

Séquence 2 : L'environnement juridique, fiscal et social du professionnel

Séquence 3 : Le crédit aux professionnels

Séquence 4 : Diagnostic économique et financier de l'Entreprise

Séquence 5 : La liasse fiscale

Séquence 6 : Les ratios d'analyse financière

Séquence 7 : Les sûretés personnelles et réelles

Séquence 8 : L'entreprise en difficulté

Quiz de validation des compétences

Module 3 - L'analyse financière (e-learning 7 heures)

Séquence 1 - Agrégats du compte de résultat : CA, valeur ajoutée, EBE

Séquence 2 - Du compte de résultat au bilan

Séquence 3 - Analyse des grandes masses du bilan : actif immobilisé, actif circulant

Séquence 4 - Fonds de roulement, besoin en fonds de roulement, trésorerie

Quiz de validation des compétences

Module 4 - La présentation du dossier de création ou de transmission d'entreprise (e-learning 5 heures)

Séquence 1 - La nature de l'investissement : fonds de commerce, droit au bail

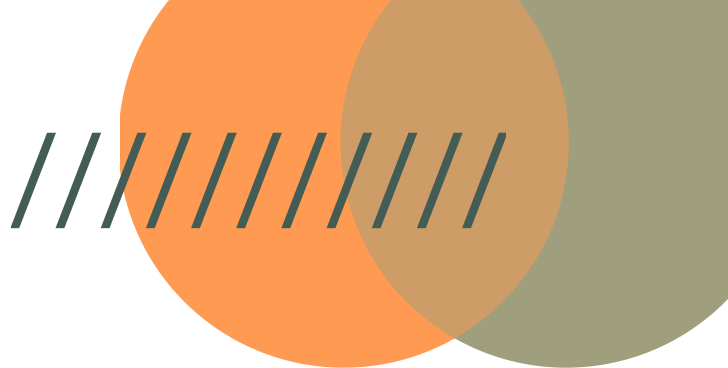
Séquence 2 - L'acquisition de droits sociaux : par une personne physique, une personne morale, une Société de holding

Quiz de validation des compétences

Module 5 - Déterminer les garanties afin de s'adapter à la demande/profil du client (e-learning 9 heures)

Quiz de validation des compétences

PROGRAMME DE LA FORMATION



Module 6 - L'investissement immobilier professionnel (e-learning 9 heures)

Séquence 1 - La nature de l'investissement : immobilier de bureaux, locaux d'activité, immobilier spécifique (hôtel, EPHAD)

Séquence 2 - L'acquisition par une personne physique : inscription au bilan ou non

Séquence 3 - L'acquisition directe par l'entreprise utilisatrice ou par une SCI ou SAS

Séquence 4 - Les modes d'acquisition

Séquence 5 - Présentation des conventions locatives

Quiz de validation des compétences

Module 7 - Le plan de financement (e-learning 1 heure)

Séquence 1 - Tableau des emplois et des ressources

Quiz de validation des compétences

Module 8 - Sensibiliser le client professionnel à la rédaction d'un dossier de création ou transmission d'entreprise afin de le présenter à un établissement de prêt (e-learning 7 heures)

Quiz de validation des compétences

Quiz général de validation des compétences

APOCAMPUS VOTRE PARTENAIRE FORMATION



MODALITES



PEDAGOGIQUES

Accédez immédiatement à votre parcours de formation grâce à notre plateforme e-learning disponible 24h/24 et 7j/7. Progressez à votre rythme, où que vous soyez, depuis un ordinateur, une tablette ou un smartphone. Tout du long de votre parcours vous pouvez poser vos questions sur la plateforme, notre équipe est disponible pour répondre à vos questions. Nos contenus pédagogiques variés (vidéos, quiz interactifs, cas pratiques et fiches de synthèse) sont conçus pour favoriser une montée en compétences progressive et une expérience d'apprentissage dynamique.



PEDAGOGIQUES ADAPTEES

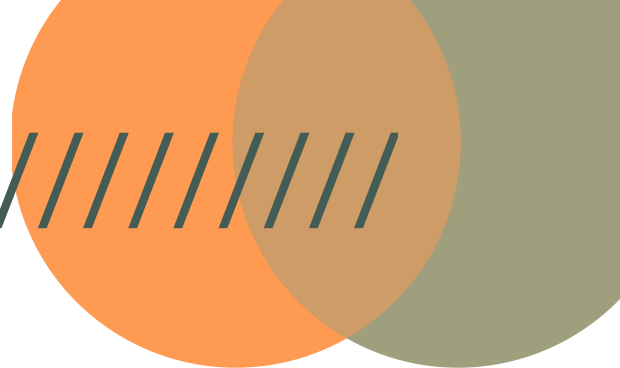
Pour en savoir plus sur l'accessibilité aux personnes en situation de handicap, contactez-nous par courriel contact@formation-apocampus.fr ou par téléphone au 01 73 43 11 73



DE VALIDATION

Chaque module est ponctué d'évaluations permettant de vérifier l'acquisition progressive des connaissances. Un score minimum de 70 % est requis pour valider chaque étape du parcours. À l'issue de la formation, une évaluation finale permet de mesurer les compétences acquises et, selon le parcours suivi, de délivrer l'attestation ou le justificatif de formation correspondant. En cas d'échec, l'apprenant peut revoir librement les contenus pédagogiques avant de repasser l'évaluation.

APOCAMPUS VOTRE PARTENAIRE FORMATION



LA FORMATION EN LIGNE

DES OUTILS A LA POINTE DE LA TECHNOLOGIE

-  Notre propre plateforme accessible 24h/24 et 7j/7
-  Des vidéos, des quiz ludiques, des cas pratiques, des lexiques et des fiches de synthèse pour vous accompagner et vous aider à une meilleure compréhension de votre futur métier
-  Toutes nos formations sont en audio, écoutez ou réécoutez vos cours à tout moment
-  Une possibilité de télécharger, d'imprimer votre cours
-  Un suivi en temps réel de votre progression
-  Formations ludiques

APOCAMPUS VOTRE PARTENAIRE FORMATION



QUELQUES STATISTIQUES DE NOTRE POLE FORMATION *

88 %

TAUX DE REUSSITE

93 %

TAUX DE SATISFACTION

88 %

TAUX D'ACCÈS À L'EMPLOI DANS LES 6 MOIS

CERTIFICATIONS ET DEMARCHES QUALITES



* STATISTIQUES RÉALISÉES SUR L'ENSEMBLE DE NOS FORMATIONS EN 2025

ApoCampus, 80 rue Faventines 26000 Valence France
Appelez-nous : 01 73 43 11 73
Envoyez-nous un e-mail : contact@formation-apocampus.fr





ApoCampus
Formation

by **Créforma**
plus