

FORMATION

DCI - DIRECTIVE CREDIT IMMOBILIER

50 EUROS NET DE TVA*

CIBLES

- Mettre à jour ses connaissances et ses compétences pour l'exercice d'Intermédiaire en Opérations de Banque et Services de Paiement.

DURÉE

7 HEURES

PRÉREQUIS

NIVEAU

Exercer le métier d'Intermédiaire en Opérations de Banque et Services de Paiement.

TECHNIQUES

Prérequis nécessaires à minima maîtrise de la langue française, utilisation d'un ordinateur, connexion internet et notions du budget d'un ménage.

OBJECTIFS

- Acquérir de nouvelles compétences,
- Mettre à jour ses connaissances sur le métier d'IOBSP,
- Répondre aux exigences de l'ORIAS.

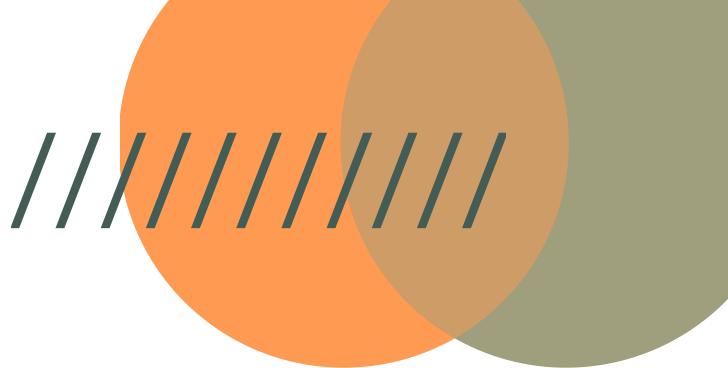
DOCUMENTS REMIS

- Une attestation de formation.



* Selon le mode de formation choisit

PROGRAMME DE LA FORMATION



THÈMES DES FORMATIONS CONTINUES IOBSP - DCI

- Les bonnes pratiques en cas de contrôle de l'ACPR
- Fiche FISE
- Réglementation TAEG
- Mise à jour des connaissances réglementaires
- La relation avec le client
- Les droits et devoirs des IOBSP
- Prévention du surendettement
- Assurance Emprunteur
- Régime applicable à l'intermédiation sur les crédits immobiliers
- LCB - FT
- Caractéristiques financières d'un crédit immobilier
- Le démarchage bancaire et financier
- Le prêt hypothécaire immobilier, le crédit hypothécaire rechargeable, le prêt viager hypothécaire et le prêt sur gage
- Le regroupement de crédits
- Le crédit à la consommation
- Le RGPD
- Quelles sont les règles applicables en matière de succession ?
- Les différents types de réseaux sociaux
- Les portefeuilles électroniques
- Sécuriser les emprunts : Comprendre les garanties dans les crédits à la consommation
- Transparence et responsabilité : Analyse du contrat entre l'IOBSP et l'emprunteur
- Au coeur de la protection : L'intermédiaire en assurance et son rôle dans l'assurance emprunteur
- Vivre en harmonie : Les enjeux et règles de la copropriété
- Les tendances et les évolutions dans le domaine du crédit à la consommation et crédit de trésorerie
- Prévoir et protéger : Les stratégies de gestion du risque financier
- Alléger le fardeau financier : Les avantages et les démarches du rachat de crédit
- Confiance et sécurité : L'importance de la protection du client dans les relations commerciales
- Tendances et réglementations : L'actualité juridique impactant les domaines financier et commercial
- Formation à la carte (sur demande)

APOCAMPUS VOTRE PARTENAIRE FORMATION



MODALITES



PEDAGOGIQUES

Accédez immédiatement à votre parcours de formation grâce à notre plateforme e-learning disponible 24h/24 et 7j/7. Progressez à votre rythme, où que vous soyez, depuis un ordinateur, une tablette ou un smartphone. Tout du long de votre parcours vous pouvez poser vos questions sur la plateforme, notre équipe est disponible pour répondre à vos questions. Nos contenus pédagogiques variés (vidéos, quiz interactifs, cas pratiques et fiches de synthèse) sont conçus pour favoriser une montée en compétences progressive et une expérience d'apprentissage dynamique.



PEDAGOGIQUES ADAPTEES

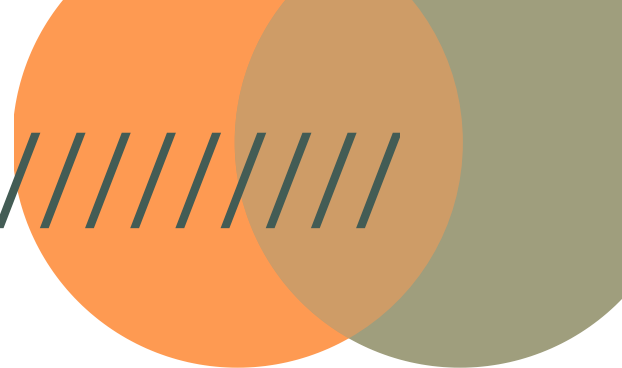
Pour en savoir plus sur l'accessibilité aux personnes en situation de handicap, contactez-nous par courriel contact@formation-apocampus.fr ou par téléphone au 01 73 43 11 73



DE VALIDATION

Chaque module est ponctué d'évaluations permettant de vérifier l'acquisition progressive des connaissances. Un score minimum de 70 % est requis pour valider chaque étape du parcours. À l'issue de la formation, une évaluation finale permet de mesurer les compétences acquises et, selon le parcours suivi, de délivrer l'attestation ou le justificatif de formation correspondant. En cas d'échec, l'apprenant peut revoir librement les contenus pédagogiques avant de repasser l'évaluation.

APOCAMPUS VOTRE PARTENAIRE FORMATION



LA FORMATION EN LIGNE

DES OUTILS A LA POINTE DE LA TECHNOLOGIE

-  Notre propre plateforme accessible 24h/24 et 7j/7
-  Des vidéos, des quiz ludiques, des cas pratiques, des lexiques et des fiches de synthèse pour vous accompagner et vous aider à une meilleure compréhension de votre futur métier
-  Toutes nos formations sont en audio, écoutez ou réécoutez vos cours à tout moment
-  Une possibilité de télécharger, d'imprimer votre cours
-  Un suivi en temps réel de votre progression
-  Formations ludiques

APOCAMPUS VOTRE PARTENAIRE FORMATION



QUELQUES STATISTIQUES DE NOTRE POLE FORMATION *

88 %

TAUX DE REUSSITE

93 %

TAUX DE SATISFACTION

88 %

TAUX D'ACCÈS À L'EMPLOI DANS LES 6 MOIS

CERTIFICATIONS ET DEMARCHES QUALITES



* STATISTIQUES RÉALISÉES SUR L'ENSEMBLE DE NOS FORMATIONS EN 2025

ApoCampus, 80 rue Faventines 26000 Valence France
Appelez-nous : 01 73 43 11 73
Envoyez-nous un e-mail : contact@formation-apocampus.fr





ApoCampus
Formation

by **Créforma**
plus